

## **Onderhandelen**

Wilt u meer uit uw onderhandelingen halen? Iedereen probeert het op zijn/haar eigen manier, maar hoe ga je nu het beste om met onderhandelingssituaties?

In deze training leer je voor je eigen belangen op te komen, zonder de belangen van de ander uit het oog te verliezen. Hierbij komt meer kijken dan vaardigheden, wat in deze training wordt behandeld!

### **Na de training bent u in staat:**

- Uw eigen gedragspatronen en drijfveren te herkennen in onderhandelingssituaties;
- Onderhandelingen voor te bereiden, uit te voeren en te evalueren;
- Beter om te gaan met onzekerheid, spanningen en onverwachte situaties tijdens onderhandelingen;
- Verschillende stijlen van onderhandelen toe te passen;
- De belangen van beide partijen in het oog houden;
- Onderhandelingen om te zetten in een win-win situatie.

### **Doelgroep:**

Een ieder die vanuit zijn/haar functie te maken heeft met onderhandelingssituaties.

### **Programma:**

- Verschillende onderhandelingsstijlen.
- Wat is uw onderhandelingsstijl.
- Mogelijke problemen tijdens onderhandelingen.
- Uit welke fases bestaat onderhandelen.
- Bepalen van strategie.
- Korte uitleg van effectief beïnvloeden.
- Praktijksituaties.

### **Plaats en duur:**

Deze training wordt gegeven op 2 dagen met een tussenliggende periode van 2 weken en wordt verzorgd op onze unieke locatie, De Grote Bunte te Nunspeet.

### **Deelnemers:**

Het maximaal aantal deelnemers bedraagt 12 en is interactief.

Na afloop krijgen alle deelnemers een syllabus en certificaat uitgereikt.

### **Kosten:**

Investering bedraagt € 995,00 per deelnemer inclusief studiemateriaal en certificering.

### **Vervolgtraining:**

Deze training geeft toegang tot de vervolgtraining: Effectief beïnvloeden.

### **Informatie:**

Voor meer informatie en aanmelding: Edu-Perm B.V.

Tel: 0344 645362 of 06 13147830 / Mail: [info@eduperm.nl](mailto:info@eduperm.nl)